

## 客户推荐计划

# 推荐奖赏高达港币 15,000 元!

由即日起至2026年6月30日，  
每成功推荐一位亲友全新选用「**集友理财**」或「**友盈理财**」服务，  
可享**推荐奖赏**，**推荐越多，奖赏越多!**

### 推荐奖赏



每成功推荐一位亲友

可获取推荐奖赏(港币)<sup>注1</sup>

选用「集友理财」

**800元**

选用「友盈理财」

**150元**

**注1:** 每位推荐人可推荐的人数不限，惟于推广期内每位推荐人可获最高港币15,000元推荐奖赏。

**注2:** 所有资料必须与本行记录相同。

请提供阁下英文姓名及联络电话号码<sup>2</sup>予亲友莅临本行开户。

**请即行动!**

客户服务热线：(852) 2232 3625



分行地址

## 客户推荐计划条款及细则

1. 客户推荐计划(「本计划」)推广期由2026年4月1日至2026年6月30日,包括首尾两天(「推广期」)。
2. 本计划只适用于集友银行有限公司(「本行」)个人客户,并不适用于本行、本行的母公司及本行的附属公司的职员。
3. 如欲推荐亲友,推荐人必须已持有本行港元储蓄账户/往来账户。
4. 推荐人须于推广期内将其英文姓名及联络电话号码提供予被推荐客户以填写推荐表格,推荐人于推荐表格内的所有资料必须与本行记录相同。
5. 被推荐客户须于选用本行产品或服务的日期前12个月内未曾于本行以单名或联名方式持有任何(包括已取消)储蓄账户/往来账户或取消任何本行产品或服务;及
6. 被推荐客户需于推广期内亲临本行任何一间分行以单名选用「集友理财」或「友盈理财」服务,包括开立单名港元储蓄账户/往来账户,并按以下表一所示之有关限期存入全新资金以达至指定「总结存」金额,并维持相等或高于指定「总结存」金额直至相关日期(表一),方为一次成功推荐。

(表一)

被推荐客户 开户日期	存入全新 资金限期	维持至 相关日期
2026年4月1日至4月30日	2026年4月30日	2026年9月30日
2026年5月1日至5月31日	2026年5月31日	2026年10月31日
2026年6月1日至6月30日	2026年6月30日	2026年11月30日

7. 每成功推荐一位亲友,推荐人即可获享以下表二所示之推荐奖赏。(表二)

被推荐客户选用的 理财服务	指定「总结存」金额 (等值港币)	推荐人可获 推荐奖赏(港币)
「集友理财」	100万元或以上	800元
「友盈理财」	1万元或以上	150元

8. 每位推荐人可于推广期内推荐亲友开户,推荐人数不限,惟每位推荐人于推广期内最高可获得港币15,000元推荐奖赏(表二)。
9. 推荐人及被推荐客户不可为同一人。推荐人及被推荐客户不可以互相推荐。被推荐客户只可获一位推荐人推荐一次。
10. 「全新资金」必须为以现金、其他银行支票或本票或经电汇或电子过账系统存入本行账户的资金,不包括任何从本行其他账户转入的资金。本行保留对全新资金定义的阐释,如有任何争议,本行具有最终决定权。
11. 「总结存」包括客户于本行持有的存款账户之结余及证券、债券、基金之最新市值。
12. 「集友理财」的「综合理财总值」要求为港币1,000,000元(或其等值)。若被推荐客户的「综合理财总值」低于港币1,000,000元,须缴付「集友理财」服务月费港币280元。有关费用将于被推荐客户的「集友理财」服务结算账户内扣取,如服务月费未能在被推荐客户上述的结算账户内成功扣取,本行保留取消客户「集友理财」服务的酌情权。服务月费以本行不时公布为准,详情请参阅《集友理财服务概览》、浏览本行网站或向本行职员查询。
13. 选用理财服务的客户需维持相应「综合理财总值」要求,客户个人名下的「综合理财总值」包括其所有单名及联名账户的「综合理财总值」;以及「综合理财总值」指客户名下所有的储蓄及往来账户的存款、定期存款的本金、零存整付的已供款金额、投资资产的市值、往来账户内已动用的透支金额、人寿保险计划的保单现金价值、其他贷款的结欠余额及强积金归属权益总结余、按揭供款金额等余额。详情请参阅相关理财服务概览或浏览本行网站www.chiyubank.com。

14. 如被推荐客户于推广期内开立单名港元储蓄账户/往来账户,被推荐客户于被推荐开户后至存入推荐奖赏期间,必须仍维持「集友理财」或「友盈理财」层级。推荐人才可于2027年1月31日或之前获得推荐奖赏。
15. 推荐奖赏将按以下次序存入推荐人于本行以单名方式持有之港元储蓄账户/往来账户内:
  - (i) 月结单储蓄账户
  - (ii) 存折储蓄账户
  - (iii) 往来账户若推荐人持有多个同一类别的账户时,将由本行酌情决定将推荐奖赏存入最近期开立的账户内。
16. 当本行存入推荐奖赏时,推荐人必须为本行现有客户及维持第15点有效之任何一个账户,否则推荐人将不会获得推荐奖赏。
17. 本计划内的产品、服务与优惠受有关条款约束,详情请参阅相关宣传品或向本行职员查询。如有关产品、服务之条款详情,可浏览本行网站www.chiyubank.com。
18. 除特别注明外,本计划不可与本行其他同类型产品推广/特选客户推广同时使用。
19. 客户获享所有奖赏之资格及有关之计算,将根据本行之纪录为准。
20. 所有奖赏皆不可出售及转让。
21. 本行保留随时修订、暂停及取消本计划及修订有关条款及细则的酌情权而毋须事先通知。如有任何争议,本行保留最终决定权。
22. 如欲索取英文版本,请与本行职员联络。For the English version, please contact our staff.

集友微信官号  
名称:集友银行



集友Instagram官号  
名称:CHIYUBANK



集友手机银行  
应用程序



请即亲临本行任何一间分行查询

客户服务热线:(852) 2232 3625 www.chiyubank.com



## 集友銀行有限公司 客戶推薦表格

### 提交表格程序

1. 推荐人将英文姓名及电话号码提供予被推荐客户。
2. 被推荐客户凭推荐人所提供的资料亲临集友银行任何一间分行选用综合理财服务，并提交已填妥的推荐表格。

### 请以英文正楷填写

#### 推荐人资料 (须与本行纪录相同)

姓名 \_\_\_\_\_

联络电话 \_\_\_\_\_

本行保留权利联络推荐人以核实推荐人资料，有关资料仅作确认获推荐奖赏资格之用。

#### 被推荐客户资料

姓名 \_\_\_\_\_

联络电话 \_\_\_\_\_

被推荐客户所开立之新账户类别 (只可选择1项)

「集友理财」    「友盈理财」

本人确认已细阅并同意受 贵行客户推荐计划的条款及细则及 贵行网页上所载之私隐政策声明之约束。本人亦确认由上述推荐人推荐申请开立新账户并明白 贵行将向推荐人提供推荐奖赏。

被推荐客户签署 \_\_\_\_\_

日期 \_\_\_\_\_

#### For Bank Use Only

Referrer CIN \_\_\_\_\_

Referee CIN \_\_\_\_\_

Handling Branch \_\_\_\_\_

Handling Staff \_\_\_\_\_